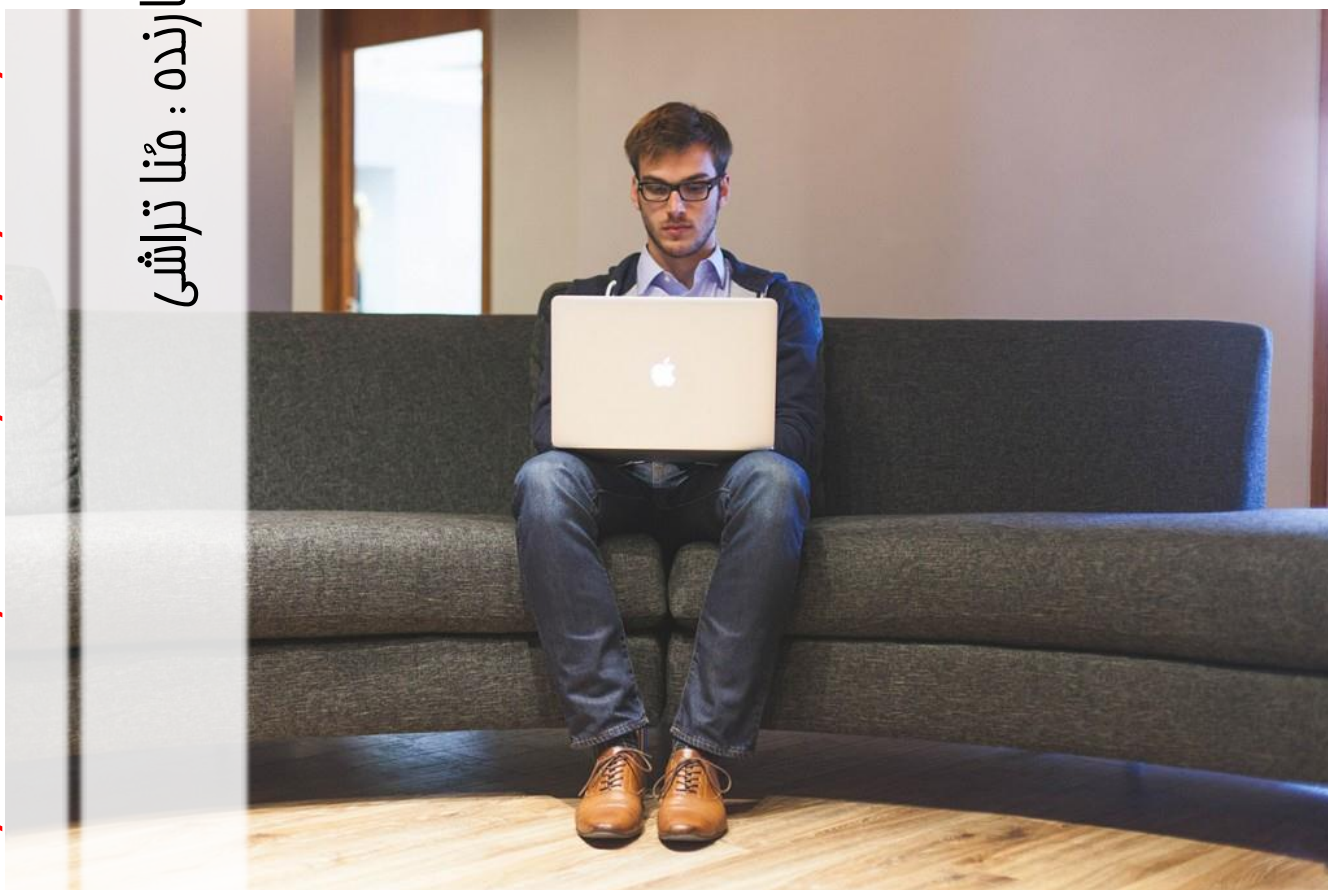


راهکارهای کارآفرینی برای دانشجویان معماری

نگارنده : منّا تراشی



راهکارهای کارآفرینی برای دانشجویان معماری

بر ترس های اولیه خود برای کارآفرینی

غلبه کنید...

منّا تراشی / کارشناس ارشد طراحی شهری

دانشگاه هنر تهران

آیا دانشجویان معماری از مهارت کارآفرینی خود آگاهی دارند؟ فکر نمی‌کنم!

دانشجویان معماری نژاد نادی هستند! افراد خلاق کاملی که به اندازه کافی جاه طلب هستند که کار دائمی شبانه را یک امر نرمال بدانند. اما اکثراً ارزش مالی مهارت‌های خود را نادیده می‌گیرند. و از فقدان چشم اندازهای شغلی و کارهای مرتبط با معماری شکایت می‌کنند.

1



چرا رشته ای مانند معماری که همواره پیش بینی و فلاقیت را به افراد آموزش می دهد، فارغ التحصیلانی پرورش می دهد که آینده شغلی خود را بسیار محدود می بینند؟!

تعداد دانشجویان معماری هر روز در حال افزایش است و با توجه به رکود اقتصادی، شرکت ها و دفاتر معماری تنها پذیرای تعداد اندکی ازین افراد می باشند. چاره چیست؟!

2 تصور می کنم که باید تغییر اساسی در طرز تفکر دانشجویان معماری وجود داشته باشد. باید از خود سوال کنیم که چگونه می توان این مهارت ها را به پول تبدیل کرد؟ به جای اینکه انتظار داشته باشیم به استخدام ارگان یا یک شرکت دولتی درآییم!



چرا منتظر مصاحبه های شغلی باشید؟! به جای آن دنبال راهکارهایی ساده برای پول درآوردن از مرفه معماری بگردید!

یک معمار یا دانشجوی معماری می تواند برای خود کارآفرین باشد. راهکارهای زیادی برای کارآفرینی در مرفه معماری وجود دارد... برخی از این راهکارها در این مجموعه جمع بندی شده است.

3



راهکار یک . سرویس رندرگیری حرفه ای راه بیاندازید

بیشتر افرادی که تمایل به طراحی خانه خود دارند، درک درستی از نقشه های دو بعدی ندارند. مشتری ها تمایل دارند عکس هایی نظیر آنچه در سایت های طراحی منزل و دکوراسیون دیده اند ، از منزل خود ببینند.

بنابراین ایجاد یک سرویس خدماتی می تواند یک راهکار باشد. در این سرویس، در ملاقات اول با مشتری در زمینه نیازها و ایده های او بحث می شود.

در ملاقات دوم ۱۲ دید مختلف اولیه از نقاط مختلف طرح به کارفرما نشان داده می شود. کارفرما بر اساس بودجه خود می تواند انتخاب کند که چه تعداد رندر را نیاز دارد. پس از آن فرایند رندرگیری نهایی انجام می شود.

یک دانشجوی معماری با مهارت کافی در یک نرم افزار سه بعدی می تواند درآمد قابل توجهی از راه مدلینگ و رندرگیری به دست آورد!

چگونه شروع کنیم؟

از پورتفولیوی خود به عنوان ابزار تبلیغ استفاده کنید. یک وبسایت پورتفولیو می تواند راهکار موثری باشد. وبسایت های مجانی زیادی برای ایجاد صفحات اینترنتی پورتفولیو وجود دارد. در صورتی که می خواهید برای مدت طولانی یک سایت فعال داشته باشید می توانید از سیستم وردپرس و سرویس های فروش هاست استفاده کنید. توسط این سرویس ها در کوتاه مدت می توانید به آسانی یک وبسایت پورتفولیو ایجاد کنید.

همچنین می توانید از خدمات وبلاگ ها نیز برای ارائه رزومه و پورتفولیوی خود استفاده کنید.



دقت کنید که بر سر زاویه دقیق رندرها به توافق نهایی برسید. مشتری ها تمایل دارند که در طول پروژه زاویه رندر ها را تغییر دهند. انجام مجدد یک رندر – بویژه اگر فرایند پست پروداکشن نیز روی آن انجام شده باشد – وقت گیر است.

(پورتفولیو چیست : مجموعه آثار که به صورت گرافیکی و عکس و تصویر ارائه می شود و مهارت های کاری شما را نمایش می دهد)

راهکار دو. ایجاد یک وبلاگ حرفه ای برای ترغیب های طراحی

آیا در زمینه نرم افزارهای معماری تخصص دارید؟ اتوکد، اسکچاپ یا فوتوشاپ؟ کدام نرم افزار را به خوبی وارد هستید. و می توانید درباره آن بنویسید؟

6 ایجاد وبلاگ مسیر طولانی تری برای کسب درآمد است، اما افرادی هستند که به راحتی و با به اشتراک گذاری مهارت های خود کسب درآمد می کنند.



چگونه شروع کنیم؟

پت فلین، معماری بود که تا سال ۲۰۰۸ معماری می کرد. اما در نتیجه رکود اقتصادی بیکار شد. او وبلاگی در زمینه نرم افزارهای معماری ایجاد کرد و در سال اول درآمدی معادل پنج برابر درآمد سال قبل خود را به دست آورد.

نکته جالب در این است که او از یک وبلاگ انتشار ترغند ها شروع کرده و کم کم زمینه کاری خود را گسترش داده است.

آموزش، یک راهکار قدرتمند کسب درآمد است.

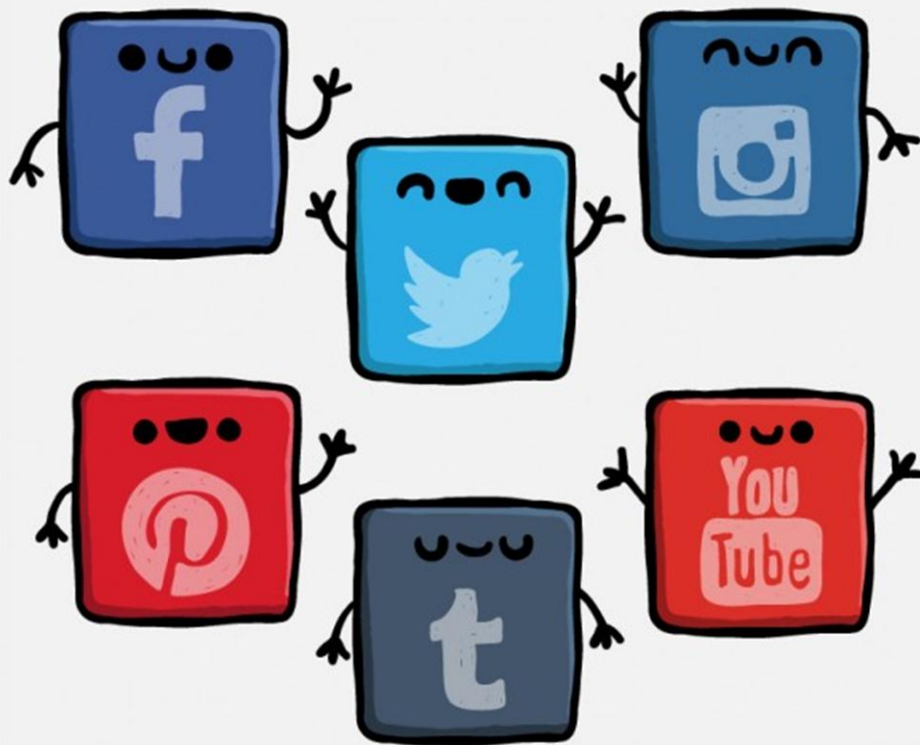


راهکار سه . کانال یوتیوب ویژه خود را ایجاد کنید

اگر مانند من فکر و طراحی می کنید، برای سوالات خود در زمینه اتوکد یا رویت به یوتیوب مراجعه می کنید. چرا؟

چون قبل از شما فردی این سوال را داشته و پاسخ آن را پیدا کرده است. بله، شما نفر اول نیستید که اینکار را انجام می دهید . اما چه اهمیتی دارد؟ اگر شما در یک برنامه خاص مهارت دارید و راهکارهای مناسب برای آن می دانید، خدمات شما می تواند تقاضای زیادی داشته باشد.

نکته : کسب درآمد مستقیم در یوتیوب برای کاربران ایرانی شاید مشکل باشد . اما ایجاد کانال و به اشتراک گذاری مطالب و ویدیو ها می تواند راهکاری برای هدایت افراد به بلاگ یا سایت اصلی شما باشد.



چگونه شروع کنیم؟

مخاطبین خاص خود را از طریق به اشتراک گذاری مداوم فیلم بیابید. به تدریج اعضای دنبال کننده کانال شما در یوتیوب افزایش خواهد یافت. شما از این طریق می توانید ترافیک دریافتی اعضا را به سایت اصلی خود هدایت کنید .

9



راهکار چهار . از سایت های شغلی فریلنس استفاده کنید

چرا از مزایای سایت هایی که برای امثال شما ساخته شده استفاده نکنید؟ سایت های فریلنسری، وبسایت هایی هستند که ارتباط مستقیم بین کارفرما و شما ایجاد می کنند.

سایت های خارجی فعال در این زمینه مثل :

گرین لنسر GreenLancer

این سایت افراد با پیش زمینه معماری و مهندسی را به کار می گیرد تا مدارک مربوط به سیستم های فورشیدی را طراحی کنند. حقوق ساعتی شما وابسته به تجربه شماست.

آپ ورک upwork

سایت آپ ورک مختص مرفه خاصی نیست. این سایت برای ایجاد ارتباط مستقیم بین کارفرما و کارمند ایجاد شده است. درآمد بدست آمده متناسب با نوع کار است.

در ایران مشابه این نوع وبسایت های فریلنسری می توان به سایت **پونیشا** اشاره کرد.



چگونه شروع کنیم؟

شما به راحتی می توانید با ایجاد یک پروفایل و گرفتن اولین پروژه بیزینس خود را ایجاد کنید.

جمع بندی

معماری افرادی فلاق را تربیت می کند که آموزش داده شده اند تا فلاق و تطبیق پذیر باشند.
بنابراین چرا کارآفرین نباشند؟

12



قربانی شرایط عدم وجود موقعیت های کاری اداری برای معماران نشوید! پیشم انداز شغلی خود
را فوتتان تعیین کنید!

آیا راهکار دیگری برای کارآفرینی در معماری از قلم افتاده است؟

نظر شما بسیار مهم است! با ما در ارتباط باشید و نظرات خود را جهت تکمیل این مجموعه با ما و دیگر دوستان معمار خود به اشتراک بگذارید.

امیدوارم که این مطلب برای شما دوست معمار و شهرساز مفید بوده ...

13

می توانید این کتاب **رایگان** را به دوستان معمار و شهرساز خود معرفی کنید...

دان **تاپ**
موفقیتهای تصادفی نیست...



با تشکر از توجه شما

منا تراشی



راهکارهای کارآفرینی برای دانشجویان معماری...

منا تراشی / رتبه دوم کارشناسی ارشد طراحی شهری دانشگاه هنر تهران

۵ سال سابقه تدریس دانشگاهی معماری

Email: mtr6510@gmail.com

Website: www.daneshop.ir